

Werde Teil unseres Teams!

SEGGER Microcontroller GmbH ist ein weltweit führender Hersteller von Entwicklungswerkzeugen für Embedded Systems. Unsere Kundenliste liest sich wie das Who-is-Who der Consumer-, Industrial-, Automotive- und Healthcare-Branche. Mit einem kontinuierlichen Wachstum und Standorten in den USA und China bauen wir unser Team weiter aus – und suchen für unsere Firmenzentrale in Monheim am Rhein ab sofort einen:

Key Account Manager (m/w/d) in Vollzeit

Deine Aufgaben:

Strategische Kundenbetreuung & Account-Entwicklung

- Du übernimmst die Verantwortung für den Auf- und Ausbau langfristiger Beziehungen zu strategisch wichtigen Kunden.
- Du analysierst Kundenbedürfnisse, identifizierst Potenziale und entwickelst maßgeschneiderte Lösungen gemeinsam mit unserem technischen Team.
- Du agierst als zentrale Ansprechperson für unsere Key Accounts – vom Erstkontakt über die Angebotsphase bis hin zur erfolgreichen Umsetzung und Post-Sales-Betreuung.

Vertriebssteuerung & Business Development

- Du präsentierst unser Produktportfolio überzeugend und zielgruppengerecht.
- Du entwickelst Vertriebsstrategien, führst Vertragsverhandlungen und begleitest den gesamten Verkaufsprozess.
- Du beobachtest Markt- und Technologietrends und gibst Impulse für Produktweiterentwicklungen und neue Geschäftsfelder.

Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung

- Du unterstützt die Geschäftsführung bei strategischen Projekten und bringst deine Ideen zur Unternehmensentwicklung aktiv ein.

Das bringst Du mit:

- Ein ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse und technische Zusammenhänge
- Kommunikationsstärke – in Deutsch und Englisch – sowie Verhandlungsgeschick auf allen Ebenen
- Eigeninitiative, Engagement und strukturierte Arbeitsweise
- Ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Technik oder vergleichbar
- Erfahrung im B2B-Vertrieb oder Key Account Management
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb von Halbleitern, Embedded Software Komponenten, Debug Probes oder Programmiergeräten

Das bieten wir Dir:

- Ein überdurchschnittliches Gehalt mit der Möglichkeit auf einen Firmenwagen
- Ein modernes Arbeitsumfeld im 2025 neu erbauten Firmengebäude
- Die Möglichkeit, einmal pro Woche im Home Office zu arbeiten
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein respektvolles Miteinander
- Viel Gestaltungsspielraum und Entwicklungsmöglichkeiten in einem international erfolgreichen Unternehmen

Mehr über SEGGER als Arbeitgeber findest Du auf unserer Website:

<https://www.segger.com/jobs/>

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines möglichen Eintrittstermins per E-Mail an jobs@segger.com.