

## Werde Teil unseres Teams!

Wir, die SEGGER Microcontroller GmbH, sind ein weltweit führender Hersteller von Entwicklungswerkzeugen für in Geräten integrierte Computer ("Embedded Systems"). Zu unseren Kunden gehört das Who-is-Who der Consumer-, Industrial-, Automotive- und der Healthcare-Welt. Als kontinuierlich wachsendes Unternehmen mit Büros in den USA und China suchen wir ab sofort einen

### Sales Account Manager / Vertriebsingenieur (m/w/d)

zur Verstärkung unseres Sales Teams in der Firmenzentrale in Monheim am Rhein.

#### Deine Aufgaben:

- Sales Account Management mit Schwerpunkt Vertrieb von Embedded Software Lizenzen, Entwicklungstools (J-Link) und Programmiergeräten (Flasher)
- Präsentation unseres Produktportfolios und Beratung der Kunden via Webmeeting oder Telefon, gelegentlich auch beim Kunden vor Ort & auf Messen
- Vorbereitung und Erstellung von Angeboten
- Angebotsnachverfolgung und Preisverhandlungen in Absprache mit dem Management
- Analyse des Kundenbedarfs, Erarbeiten und Vorstellen der passgenauen SEGGER-Lösungen
- Pflege der Bestandskunden und erfolgreiche Gewinnung von Neukunden

#### Das bringst Du mit:

- Eine abgeschlossene, kaufmännisch oder technisch orientierte Ausbildung, bzw. ein abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Elektrotechnik, Informatik oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Ein offenes Ohr und ein gutes Gespür für die Bedürfnisse der Kunden und gute Ideen zur Platzierung unserer technischen Lösungen bei Neu- und Bestandskunden
- Unternehmerisches Denken mit gutem Verständnis für betriebswirtschaftliche Aspekte
- Analytische Fähigkeiten und eine strukturierte, organisierte Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

#### Idealerweise verfügst Du auch über:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, ob im Innendienst mit den dazugehörigen Aufgaben und Vorgängen oder im Aussendienst im Vertrieb von Embedded Produkten
- Kenntnisse unserer SEGGER Produkte
- Eigeninitiative und neue kreative Denkansätze um SEGGER gemeinsam weiter voranbringen zu können
- Neugierde und die Bereitschaft, Deinen Verantwortungsbereich weiter auszubauen

#### Unser Angebot für Dich:

Neben einem überdurchschnittlichen Gehalt, einem Firmenwagen und vielen weiteren Gehaltsleistungen erwartet Dich bei uns vor allem ein kollegiales, respektvolles Miteinander in kleinen Teams. Das alles wird kombiniert mit einem modern ausgestatteten Arbeitsplatz in einem 2018 erbauten Firmengebäude. Die Details dazu findest Du auf unserer Website. Hier bekommst Du alle Infos zu unserem Angebot und über Deine neue Arbeitsumgebung – schau am Besten gleich einmal vorbei:

<https://www.segger.com/jobs/>

Deine vollständige, aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) sendest Du ganz einfach per Email an [recruiting@segger.com](mailto:recruiting@segger.com). Bitte gib auch Deine Gehaltsvorstellung und den nächstmöglichen Eintrittstermin an.